

Le logiciel "malin" des cabinets d'assurances agiles

- 
- Gestion de la qualité
 - Accélérateur de productivité
 - Couche d'organisation
 - Principe évènementiel
 - Tarificateur
 - Travail en équipe
 - Gestion sans papier
 - Gestion des finances
 - Mémoire de l'entreprise
 - Etats statistiques
 - Base assurantielle

Notre vision

Le besoin en évidence

Élaborer un logiciel que l'utilisateur assimile facilement sans en limiter les capacités.

Économie

Être financièrement accessible au Cabinet en création et capable de répondre aux besoins d'un grand Courtier.

Agilité

Étendre l'efficacité de l'utilisateur en lui permettant d'accomplir ses tâches plus rapidement et plus facilement.

Ré-envisager le système d'information du Courtier.

Un Courtier doit maîtriser plus que son activité assurantielle pour pérenniser son affaire.

NetSoft-Assur définit un nouveau cahier des charges informatique de l'assureur en fournissant, au-delà des services de base (client - police - sinistre), un ensemble d'outils pensés pour le développement de la performance commerciale ou administrative.

L'utilisateur du logiciel est au centre de cette organisation informatique qui est conçue pour être utilisée quasiment sans formation et permettre la réalisation des tâches souhaitées en quelques instants.

NetSoft-Assur est spécialement conçu pour associer des nouveaux services informatiques réalisés par des éditeurs tiers tels que :

- envoi de SMS
- service distant d'impression et de routage de courrier
- services de tarification d'assurances proposés par des Compagnies ou Grossistes
- ...

93 % des Cabinets, qui ont testé NetSoft-Assur, ont décidé de l'adopter définitivement.



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com

Se simplifier l'informatique

NetSoft-Assur est conçu pour vous éviter de prendre en charge (y compris financièrement) l'exigeante gestion technique d'un système d'information.

Il inclut donc des services ou produits complémentaires, généralement payants dans d'autres architectures informatiques, tels que :

- traitement de texte pour chaque poste de travail
- logiciel pour scanner et indexer vos documents dans un format pérenne (pdf)
- système de sauvegarde quotidien
- programme de comptabilité générale et gestion des fonds confiés
- serveur de données et de fichiers
- accessible en tout lieu et conçu pour gérer plusieurs points de vente
- installation et mises à jour automatiques

Support illimité

Vos clients pensent que la qualité d'une assurance se juge au moment du sinistre ! Dans le même esprit, la qualité d'un logiciel se juge au nombre de fois où vous faites appel au support technique pour avancer.

NetSoft-Assur est conçu pour que sa maîtrise nécessite peu de recours au support technique.

Pour atteindre cet objectif, nous vous invitons à nous faire part de vos commentaires et questions en utilisant un numéro de téléphone dont le coût est à notre charge.

Personnalisation

Bien que la plupart des bonnes idées de nos clients soient intégrées dans les versions successives de NetSoft-Assur, il se peut qu'une activité de niche nécessite un process informatique particulier.

Nous pouvons développer des modules réservés à votre seul usage pour n'importe quel cas de gestion.

Satisfait ou remboursé

Avant d'équiper un cabinet, nous prenons grand soin d'évaluer que les besoins de notre client sont en adéquation avec ce que nous proposons.

Cela étant, si nous constatons, ensemble, que NetSoft-Assur ne peut vous rendre le service attendu et que l'adaptation fonctionnelle ne peut être incluse dans le prix de base, vous pouvez changer d'avis.

Facile de s'informatiser
avec NetSoft-Assur...



Pour les sites multiples

Emportez vos dossiers en déplacement pour traiter interactivement vos tâches du lieu que vous souhaitez.

Si vous avez (ou envisagez d'avoir) plusieurs boutiques, les informations de votre entreprise seront naturellement synchronisées sans surcoût.

PCA (Plan de continuité d'activité)

En cas de sinistre dans vos locaux ou dans le cadre de la protection des salariés contre le développement de la pandémie de grippe A, vous permettez à vos collaborateurs de continuer à travailler de leur domicile.

Vous réduisez considérablement l'indisponibilité de votre entreprise par la protection efficace de vos données.

Organisation

Gagnez en sérénité

Maîtrisez votre organisation avec pertinence et sans effort.

Planning

Gérez vos rendez-vous et ceux de vos collègues.

Tâches

Vos dossiers suivis avec vigilance.

Supervision

Ayez une vue d'ensemble des travaux à suivre.

Ne laissez pas votre quotidien livré au hasard.

Le tableau de bord appelle chacun à ses tâches du jour. Vous retrouvez vos dossiers à la date prévue par vos soins. En cas de grosse charge de travail, votre Cabinet absorbe sans fléchir les flots d'informations issus de vos clients et les actes de gestion sont traités d'une manière efficace et rapide.

L'absence d'une personne ne nuit pas à la qualité de gestion perçue par votre client puisque vous pouvez redistribuer ce que vous considérez comme une urgence.

Il n'est plus possible d'oublier une tâche et vous passez moins de temps à réaliser votre service après-vente. La Geide (gestion électronique d'informations et de données de l'entreprise) intégrée vous permet de réaliser l'essentiel de vos travaux sans avoir recours aux dossiers papier.

Vous réalisez votre activité à moindre coût humain en améliorant le soin porté à chacun des clients.



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com

Un modèle d'organisation très efficace

Le logiciel est organisé autour du cycle de vie du contrat d'assurance*.

Vous organisez vos tâches, sous forme de sous-dossier d'un contrat, à suivre par un membre de l'équipe.

Le sous-dossier abrite les pièces (lettres reçues scannées ou envoyées - commentaires d'entretien) en rapport avec la situation traitée.

Le collaborateur dispose d'un espace personnel lui permettant de gérer ses priorités du jour et, en cas d'absence, vous redistribuez les éléments sensibles.

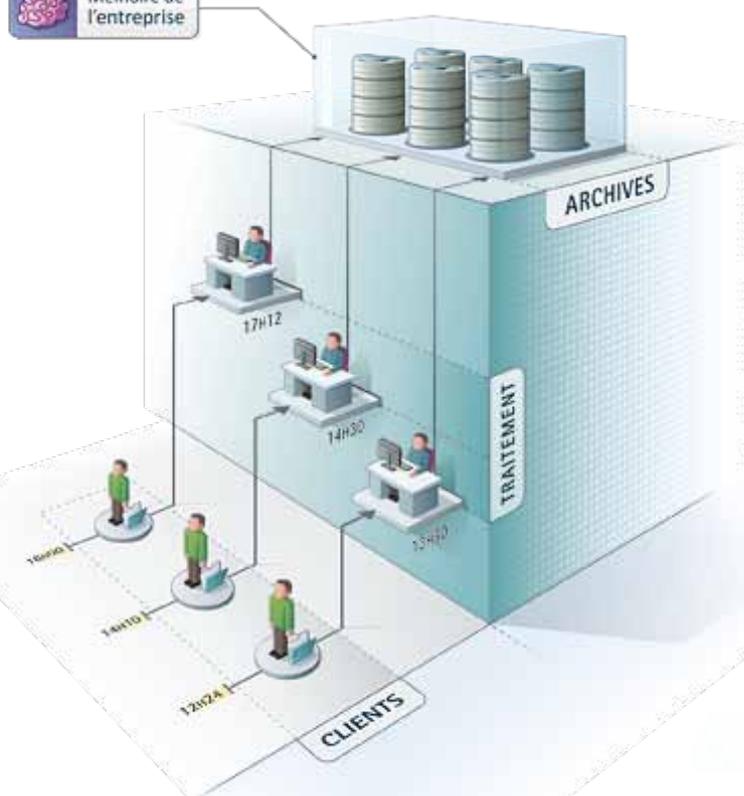
Le système d'agendage vous assiste pour toutes pièces en instance, permettant d'intervenir en amont des attentes des clients et d'avoir à portée de clic la liste des dossiers en suspens.

* Gérer le cycle de vie du contrat d'assurance par des évènements et gardez la trace des actions réalisées.

- projet avant vente
- émission & impayé
- contrôle de production
- sinistre
- gestion diverse
- résiliation
- réclamation
- contrôle commission
- sondage qualité



Mémoire de l'entreprise



- 40 projets à relancer
- 2 réclamations
- 3 résiliations
- Caroline m'a pris 2 rendez-vous



Conserver la mémoire de l'entreprise

Que se passe-t-il pour vos clients lorsqu'une personne manque à l'appel?

Sans outil adapté, chaque membre d'un Cabinet détient des connaissances sur les clients dont l'entreprise ne peut bénéficier que si cette personne est présente.

De nombreux Courtiers constatent que les connaissances client mémorisées par les salariés, constituent une valeur à gérer tel un capital financier.

La construction d'une mémoire d'entreprise repose, notamment, sur le partage du "savoir client" à des fins de réutilisation pertinente. Le système d'information devient la mémoire du Cabinet et supprime la mémoire individuelle de chaque acteur.

Le bénéfice observé porte sur l'amélioration des processus de vente ou de gestion, dans leur rapidité et qualité de réalisation.

Les collaborateurs détiennent désormais la capacité de traiter instantanément la problématique d'un client dont ils ignoraient l'existence quelques instants plus tôt.

Le client du Cabinet se sent reconnu de tous, ce qui contribue à sa fidélité.

Productivité

Découvrez l'agilité

Soulagez-vous des travaux fastidieux pour vous concentrer sur l'essentiel de votre métier.

Vitesse

Les tâches bureautiques simplifiées.

Ordre

Une grande rapidité d'accès à l'information.

Précision

Savoir qui fait quoi et quand.

NetSoft-Assur permet de se sentir plus efficace.

Vous traitez vos dossiers plus rapidement et bénéficiez du recul nécessaire pour apprécier le devenir de vos affaires.



Êtes-vous dans ce cas ?

	Oui	Non
Vous utilisez un traitement de texte pour rédiger une lettre à un client :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vous devez sortir le dossier du client pour travailler :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vous utilisez un logiciel de courrier électronique pour envoyer des courriels à vos clients :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vous avez plein de petites notes sur votre bureau :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vous avez plusieurs dizaines de dossiers sur votre bureau :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Il vous est arrivé d'oublier une tâche importante :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vous avez déjà perdu une note sur votre bureau :	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com

Des tâches ordonnées

Vous organisez vos tâches sous forme de sous-dossier d'un contrat à suivre dans le temps par un membre de l'équipe. La vision des travaux est classée par membre de l'équipe et par thème de gestion.

En cas d'absence du gestionnaire désigné, un autre membre de votre équipe est capable de reprendre, à chaud, le suivi du dossier et le manager peut contribuer à son bon déroulement.

Scanner

Numérisez les documents de vos clients et insérez-les au dossier en quelques secondes.

Potentiellement, l'idée de tout numériser est simple et séduisante. A l'usage, si la Geide* ne prévoit pas d'organisation automatique sur un mode assurantiel normalisé, ou s'il est réalisé à la main et par plusieurs personnes, vous risquez de perdre les avantages recherchés car vos fichiers seront classés de manière improbable.

La gestion par évènement de NetSoft-Assur donne aux documents une place logique dans l'interface. Les pièces scannées se retrouvent sans effort.

Enfin, les documents reçoivent un traitement automatique de réduction du poids et sont transformés dans un format bureautique pérenne (Adobe PDF).

** gestion électronique d'informations et de données de l'entreprise*

Annoter

Commentez le suivi de votre dossier, résumez un entretien. En tant que manager, confirmez une autorisation horodatée.

Planifier

Prenez des rendez-vous. Visualisez votre journée, votre semaine et celle de vos collègues.

Méler

Correspondez par courriel avec votre client et associez vos échanges au dossier en cours.



Ecrire

Nous livrons une bibliothèque de 150 modèles de lettre et de courriel types, extensibles, prêts à l'emploi, pour réaliser des communications écrites ou électroniques. Les documents, une fois fusionnés avec les données client sont encore personnalisables puis, à l'impression, sont archivés automatiquement au dossier.

Vous avez à portée de main, les modèles de lettre / courriel précisément en rapport avec le contexte de travail dans lequel vous vous situez. (Devis, Sinistre...) et même, dans certain cas, des modèles spécifiques en relation avec le type de contrat sur lequel votre tâche doit s'accomplir. Grâce à l'annuaire Compagnie intégré, vous fusionnez également les coordonnées de votre rédacteur dans la localisation géographique de sa compagnie.

Grâce à l'efficacité de NetSoft-Assur, vos correspondances sont facilement réalisées en quelques secondes. Une grande quantité de documents peut être produite par l'utilisateur pendant qu'il se concentre sur l'aspect valorisant de son métier.

Importer

Insérez des pièces jointes à votre dossier (facture, rapport, photographie, conditions particulières, devis issus d'outils tiers...).

Téléphoner

Appelez d'un clic ou remontez une fiche client sur présentation du numéro (selon votre système téléphonique).

Agender

Paramétrez un rappel, l'ordonnancement des tâches contribue à votre tranquillité.

Relation client

Pratiquez votre “politique fidélité”

NetSoft-Assur fournit des outils et des moyens permettant d'améliorer les méthodes internes du Cabinet pour deux objectifs essentiels :

- augmenter les bénéfices
- accroître la satisfaction du client

Sachez ce que pensent vos clients

Réaliser une enquête qualité est un excellent moyen de prendre le pouls de ses clients et de renouer le contact d'une manière élégante; surtout si cela fait longtemps qu'il n'ont pas eu de rapport avec vos services. C'est l'occasion de régler d'éventuelles insatisfactions et... d'aborder, subtilement, les produits placés chez les concurrents pour constituer un fichier de reprises.

NetSoft-Assur permet de réaliser une circulaire sur le portefeuille de clients actifs (ceux qui ont au moins un contrat en vigueur) et de réaliser une campagne de relance téléphonique. Une campagne de qualification peut rapidement produire une quantité énorme d'informations sur les contrats souscrits chez vos concurrents.

Informations qu'il conviendra d'organiser avec soin pour planifier une vaste opération de reprise à la concurrence eu égard à la complexité de la tâche.

- Prendre contact à J-120 avant la résiliation
- Prise des éléments de tarification
- Remise d'un ou plusieurs projets
- Gestion d'un délai de réflexion
- Recueillir la proposition signée
- Prouver l'information précontractuelle
- Gérer la lettre de résiliation à J-70
- Emettre les nouvelles conditions particulières
- Veiller à la bonne validité du contrat

NetSoft-Assur vise à optimiser la rentabilité du cabinet et la satisfaction du client. La relation client est envisagée comme une stratégie d'entreprise où deux buts essentiels sont poursuivis : augmenter les bénéfices et accroître la satisfaction du client.

Une relation mutuellement bénéfique s'installe à long terme. Le Cabinet connaît tellement bien ses clients qu'il devient difficile, pour ses concurrents de rivaliser avec la qualité et le haut niveau de son offre.

Êtes-vous confronté à ces situations ?



	Oui	Non
Sophie est absente, pouvez-vous rappeler demain ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Je cherche votre dossier, ne quittez pas !	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Le client Martin n'a pas été rappelé, comment avez-vous oublié ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
La modification des garanties n'a pas été enregistrée ...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
La relance de M. Durand n'a pas été faite dans les délais ...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



Communiquer

Avec le couplage téléphonie-informatique (CTI), vous vous dotez d'un accueil efficace et agréable pour votre client.

Le CTI permet de remonter une fiche client sur présentation du numéro et d'avoir à l'esprit son contexte avant même d'avoir décroché le téléphone.

Le sentiment perçu par la clientèle, qui n'a quasiment pas à se présenter et encore moins de fournir une référence de dossier, valorise votre professionnalisme.

NetSoft-Assur peut s'interfacer avec tout système de téléphonie affichant le numéro de l'appelant et permettant un paramétrage de son interface.

Mettre en oeuvre votre politique qualité

Si la normalisation de la qualité de service vous intéresse, nous pouvons vous indiquer des sociétés qui ont réalisé des référentiels sur la mise en oeuvre de la qualité de service dans un Cabinet d'Assurance.

NetSoft-Assur est prévu pour vous aider à répondre au référentiel qualité. Il intègre en standard les parties informatisables du référentiel et les moyens de prouver à l'auditeur qualité que vous avez atteint les objectifs attendus.

Pour votre clientèle, le label qualité décerné est une preuve du soin que vous lui accordez et devient un réel atout face à la concurrence.

Objectiver

L'analyse de vos résiliations permet de cerner les origines de votre perte de clientèle.

- Observez ce qui donne lieu à réclamation
- Quelles sont les faiblesses de vos produits
- Impact entre certaines actions-co et les résiliations

Anticiper

Prenez le contrôle des tâches inachevées. Relancez vos interlocuteurs sur les dossiers en retard ou non conformes au moment adéquat pour anticiper l'insatisfaction client. Ayez une vision globale des tâches en cours et de leur importance. Relayez vos collègues absents facilement.

Garantir

Avec NetSoft-Assur vous êtes en mesure de traiter les dossiers en moins de 24 heures si vous le souhaitez.



Ventes

Amplifiez votre puissance commerciale

Des solutions pour organiser, structurer et suivre les démarches commerciales.

Accélérer

Atteignez plus rapidement la taille de portefeuille souhaitée.

Prospecter

Gérez vos contacts, même en grande quantité, sans oubli, de manière pertinente. Grâce aux process de type «entonnoir» les prospects sont bien traités.

Relancez vos devis à la bonne date et à la bonne heure grâce à la combinaison du planning et de l'agenda de relance ou du tri par heure d'appel. Gérez des centaines de propositions sans être désorganisé.

Performer

Développez vos capacités pour gagner face à la concurrence.

Téléphoner

Si votre système téléphonique le permet, appelez d'un clic ou remontez une fiche client sur présentation du numéro en interfaçant votre CTI (couplage téléphonie-informatique) à NetSoft-Assur.

L'expérience prouve que l'on ne peut plus se passer de cet avantage.

Tarifer

Vous disposez d'une aide à la vente très efficace.

Nous transformons vos tarifs papier en comparateur de vos fournisseurs d'assurances. NetSoft-Assur comprend notamment un tarificateur pour les spécialistes de la production santé, qui permet à chaque Cabinet de personnaliser son environnement avec ses fournisseurs préférés.

Une seconde, montre en main, suffit à comparer plus de 10 fournisseurs. L'utilisateur est en mesure d'adresser une synthèse des tarifs disponibles, filtrés selon les critères du client.

Une fois déterminé le produit à préconiser, adressez votre offre par courriel. Votre proposition comprendra, automatiquement, en pièces jointes, les pièces utiles telles que :

- informations précontractuelles à jour
- modèle de lettre de résiliation
- bulletin d'adhésion.
- ...



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com

Une fonction RARE !

Prospectez votre fichier de clients :

Sélectionnez vos clients actifs appartenants à une tranche d'âge pertinente et résidants dans le département, ou le code postal, de votre choix.

Par exemple :

- Entre 40 et 50 ans pour un produit "Retraite"
- A partir de 60 ans pour un produit "Obsèque"

Déterminez parmi cette sélection, ceux n'ayant jamais été abordés pour ce produit.

Le logiciel fabrique automatiquement les fiches de suivi. Vous pouvez envoyer un publipostage en quelques instants et partager les contacts à vos commerciaux pour relance téléphonique à J+N. A la fin de la campagne, observez les statistiques de conversion en contrat de votre action commerciale.

Sur le même principe, lors de l'adoption d'un nouveau produit dont la grille tarifaire vous semble très attrayante, sélectionnez vos devis que vous n'aviez pas réussi à convertir en contrat et réactivez vos anciens contacts avec cette nouvelle offre.

NetSoft-Assur permet d'avoir moins besoin de chercher de nouveaux clients et, vous le savez, plus un client est équipé chez vous plus il vous est fidèle.



Importer

Intégrez facilement des listes de prospects issues de fichiers externes ou acquises chez des revendeurs spécialisés.

Distribuer

Attribuez facilement les contacts à vos collaborateurs et distribuez-les par courriel à vos agents distants.

Superviser

Ayez un regard sur l'activité de votre force de vente en parcourant les agendas ou, fiche par fiche, afin d'évaluer les besoins en formation et votre positionnement concurrentiel.

Analyser

Déterminez le coût d'un prospect ou d'un client par campagne et/ou par collaborateur. Comparez les résultats dans le temps.

Observez le rendement de vos campagnes et appréciez les résultats par origine et/ou par collaborateur.

Synchroniser

Associez votre site internet à votre logiciel pour traiter en direct les visiteurs de votre site au fil de l'eau.

Planifier

Gérez vos rendez-vous ou ceux de votre équipe et associez les fiches client au planning. Visualisez votre journée, votre semaine et celles de vos collègues.

Archiver

Récupérez les devis Adobe Acrobat Pdf issus des tarifificateurs de vos Compagnies et importez-les dans vos fiches de prospection pour les router par courriel ou les archiver. Gardez les preuves de vos recherches pour l'ACAM.



Externaliser

Entourez-vous de compétences

Devenez chef d'orchestre en ouvrant votre système d'information.

Marketing

Augmentez votre force de vente à des moments précis.

Comptabilité

Sous-traitez, il y a des personnes qui aiment la gestion comptable.

Gestion

Soulagez-vous en période de forte charge.

Enclenchez le turbo

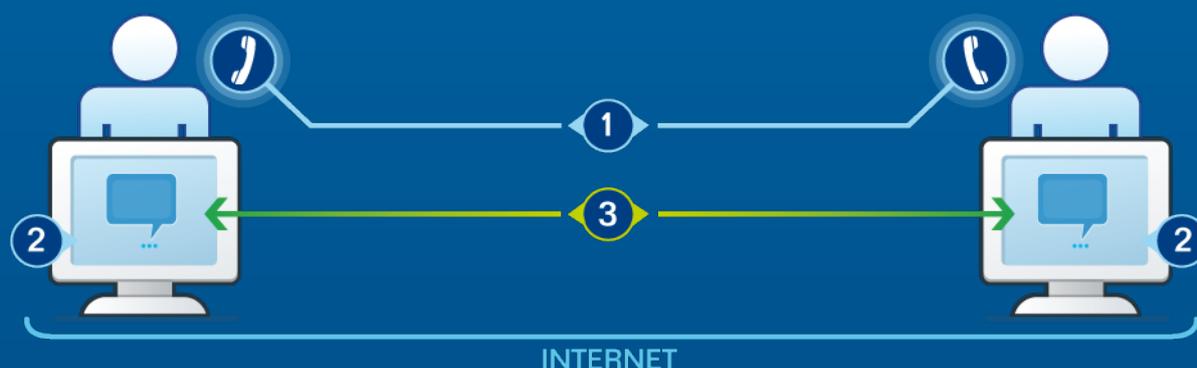
On ne présente plus les centres d'appels spécialisés et, même s'il convient de choisir avec précaution son partenaire, ils ont contribué très avantageusement à certains Cabinets d'Assurance.

Mettez en œuvre des campagnes de promotion de vos produits. En choisissant judicieusement les droits d'accès à NetSoft-Assur, vous pouvez permettre à vos prestataires de disposer des fonctions de prospection de votre logiciel.

Ils travailleront directement sur votre système informatique et vous aurez l'avantage de ne pas vous préoccuper des ressources humaines.

Vraie stratégie d'entreprise, l'externalisation de la force de vente est une opportunité qui présente des avantages pour la réduction des coûts, les performances et la flexibilité.

Avec NetSoft-Assur, propulsez votre système vers la performance



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com



Une comptabilité à jour

Votre comptabilité est souvent en retard. Il est difficile d'avoir accès à une situation en temps utiles et vos décisions de gestion s'en trouvent perturbées. Vous n'avez pas encore la taille adéquate pour embaucher un(e) comptable, même à temps partiel.

NetSoft-Assur vous permet de confier vos travaux comptables à une aide extérieure qui pourra réaliser sa prestation à distance. Vous gagnez de la disponibilité d'esprit pour vous recentrer sur votre domaine d'expertise.

Manque de personnel

Pallier des absences, gérer des flux d'appels importants, économiser du temps, affirmer votre professionnalisme. De nombreuses secrétaires indépendantes sont aujourd'hui disponibles.

Le télésecrétariat s'inscrit dans une démarche d'efficacité et d'économie pour confier différents travaux à un prestataire lorsque l'on manque de personnel. NetSoft-Assur permet d'organiser facilement une sous-traitance de secrétariat.

Poster 1000 lettres en 10 minutes

L'externalisation consiste aussi à utiliser les services particuliers d'une société spécialisée. NetSoft-Assur est spécialement prévu pour utiliser des services de courrier à distance. Cela vous permet de réaliser un mailing et de le faire imprimer, mettre sous plis, affranchir et router avec juste quelques manipulations sur votre écran.

Dans le même esprit, NetSoft-Assur, associe les services d'un prestataire d'envoi de SMS. Vous composez votre message de 160 caractères, vous cliquez, c'est envoyé et archivé dans votre fiche client.

Les enjeux de l'externalisation

Pour un Cabinet d'Assurance, l'intérêt de l'externalisation est de se concentrer sur son cœur de métier et sous-traiter à l'extérieur des activités qui sont, soit délicates à réaliser en interne, soit qui présentent peu de valeur ajoutée.

Le Courtier se libère de contraintes et se concentre sur son activité en faisant des économies grâce à la flexibilité du prestataire et malgré ses marges financières.

NetSoft-Assur se révèle en élargissant son rôle bien au-delà de la gestion commerciale, assurantielle ou l'élimination des piles de documents. Il constitue le système central de l'assureur en apportant l'agilité nécessaire pour faire la différence sur son marché.

Sécurité

Optez pour le blindage

L'un des principaux avantages de NetSoft-Assur est de permettre aux Cabinets de bénéficier d'un niveau d'infrastructure et de sécurité inaccessible pour la plupart.

- Datacenter à accès restreint et contrôlé, surveillé par des équipes de sécurité présentes sur site 24h/24 et 7j/7 et vidéosurveillance
- Protection anti-incendie à l'azote
- Système de régulation climatique (chauffage, ventilation, climatisation)
- Réseau électrique redondant, batteries et générateurs de secours
- Stockage des données en Raid 5 (stockage à tolérance de panne)
- Sauvegarde des données toutes les 24 heures
- Serveurs redondants à équilibrage de charge



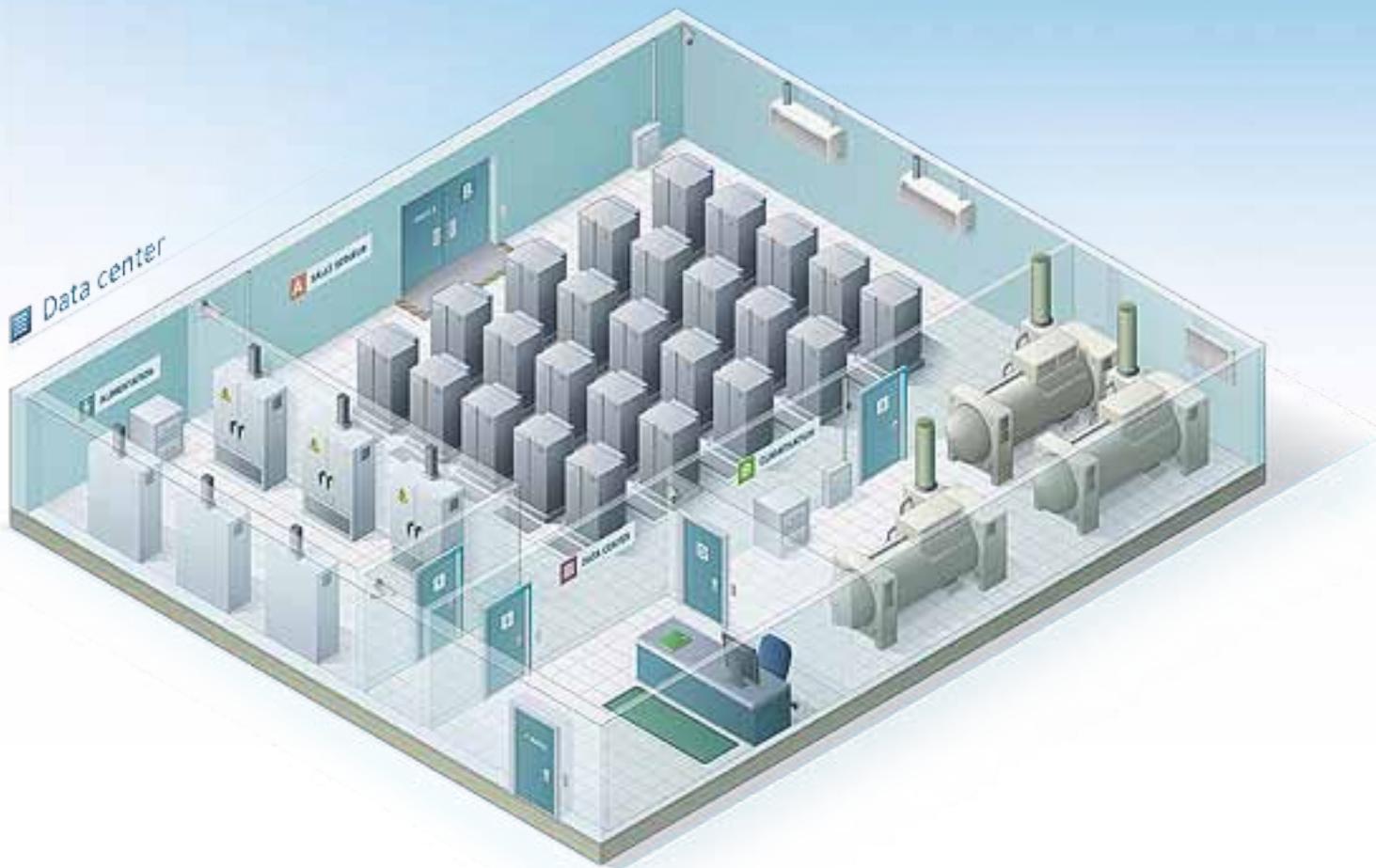
Avez vous la capacité de faire face aux situations suivantes ?

	Oui	Non
 Erreur de manipulation Modification, suppression accidentelle d'un fichier	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
 Virus Fichiers vérolés	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
 Piratage / Intrusion Cheval de troie, phishing et usurpation d'identité	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
 Supports de données fragiles et risques d'accident Bandes magnétiques DAT, disque dur, cédérom, clé usb, ...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
 Vol à l'arraché, cambriolage Disparition de vos données informatiques	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
 Choc électrique Tous vos ordinateurs sont protégés par un onduleur	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



Renseignement au :
04 42 97 20 76

ou sur :
www.logiciel-assurances.com



Une sécurité indépendante du poste utilisateur

Il est assez fréquent de “perdre” son ordinateur ou de le casser. Les scénarios classiques sont les suivants :

- Renverser du café sur son portable
- Le faire tomber par terre
- Se faire voler son PC
- Ne plus y avoir accès après le téléchargement d'un programme intéressant

Dans ces scénarios, plus courants qu'on ne le pense, vous êtes confronté à deux risques: celui d'un accès à vos données par des tiers ou celui de la perte de vos données critiques.

Avec NetSoft-Assur, un sinistre n'est pas dramatique, car il se limite à la perte de matériel aisément remplaçable.

Plan de continuité d'activité

En cas de sinistre grave dans vos locaux (incendie, vol, dégradation, inondation, catastrophe naturelle) vous serez confronté à l'impossibilité de pouvoir travailler et répondre aux attentes de votre clientèle.

La définition des risques et la mise en oeuvre d'un plan de continuité d'activité sont, la plupart du temps, ignorés par les Cabinets de taille standard ne disposant pas, en interne, d'un véritable service informatique avec un responsable (DSI).

Si vous avez perdu votre matériel informatique, NetSoft-Assur vous permet de reprendre votre activité en moins d'une journée, à peine le temps de racheter du matériel chez le revendeur du coin et de vous installer dans des locaux temporaires.

Naturellement, vous avez fait l'effort de numériser au maximum vos documents dans NetSoft-Assur, pour réduire considérablement l'indisponibilité de votre entreprise et la perte en cas de sinistre..

Oui Mme Durand, ça va merci, nous sommes également inondés dans notre région mais nous avons repris nos services dans des locaux temporaires...





**Demandez une démonstration à distance
de NetSoft-Assur en vous enregistrant sur**
<http://www.logiciel-assurances.com>
puis “Démonstration”

La démonstration se passe dans votre bureau lors d’une réunion téléphonique au cours de laquelle nous vous donnons les moyens d’assister à une présentation personnalisée de NetSoft-Assur. Elle dure une demi-heure et plus selon vos demandes.



Distribué par Infrassur • Sarl au capital de 100 000 €

Le Mercure B - B.P.20158 - 80 rue Charles Duchesne - 13794 Aix en Provence Cedex 3
Tél. : 04 42 97 20 76 • Fax: 04 42 97 11 77 • www.logiciel-assurances.com • contact@infrassur.fr